

ERFOLGREICH UND INNOVATIV FÜHREN!



1. bis 2. Februar 2012 in Hohenstein/Taunus.

Zielgruppe: Führungskräfte, leitende Angestellte

Die Themen des Seminars

- ⇒ Die 7 Prinzipien des erfolgreichen Handelns
- ⇒ Richtiges Verhalten in Konflikt- und Belastungssituationen
- ⇒ Wie erlange ich mehr Risikobereitschaft, Selbstverantwortung und Eigeninitiative?
- ⇒ Wie schaffe ich es eigene Wege einzuschlagen (Point of Difference)?
- ⇒ Verbesserung und Optimierung von „Soft Skills“ wie Teamfähigkeit und Kommunikationsfähigkeit
- ⇒ Wie entstehen Probleme und wie löse ich hemmende Blockaden auf?
- ⇒ Wie führe ich Durchschnittsmitarbeiter auf den Weg der beruflichen Entwicklung?
- ⇒ Wie kann ich mein Potenzial voll ausschöpfen?

Der Referent: Dieter Lange



Dieter Lange studierte Betriebswirtschaftslehre und Psychologie, sammelte jahrelang Erfahrung als Produkt- und Marketingmanager in Konzernen und machte sich als Coach von Vorständen und Direktoren in Europas Top-Unternehmen einen Namen. Er ist Referent u.a. an der Hochschule für Wirtschaft St. Gallen, der Harvard-Business-School, der WHU Otto-Beisheim-School of Management Vallendar und der ZFU International Business School Zürich. Der FOCUS nennt ihn einen der 10 Erfolgsmacher in Deutschland.

Erfolgreich und innovativ Führen!



Erfolg und Misserfolg werden maßgeblich durch die Einstellung bestimmt, mit der man bestimmten Situationen begegnet. Führungskräfte sind mit neuen Herausforderungen konfrontiert, die zunehmend im kommunikativ sozialen Bereich liegen. Enorm gestiegenes Anspruchsniveau, fehlende Eigeninitiative und Risikobereitschaft sowie das Problem der inneren Kündigung sind kennzeichnende Schlagworte.

„Wir scheitern nicht an der Realität, sondern an unseren subjektiven Wahrnehmungen, verhärteten Vorurteilen und überzogenen Erwartungen.“

Das sagt Dieter Lange, Referent des zweitägigen Seminars. Nur wer sich selbst führen kann, entwickelt sich zu einer erfolgreichen Führungspersönlichkeit. Doch wie erlangt man die notwendigen Grundlagen? Woher nimmt man die richtige Einstellung, das richtige Bewusstsein und die richtige Ausstrahlung, die Schlüsselfaktoren, die jeden Auftritt zum Erfolg werden lassen?

Zu diesen und Ihren Fragestellungen werden im Seminar konkrete „Prinzipien des Handelns“ erarbeitet. Zielsetzungen hierbei sind Kunden- und Mitarbeitermotivation, Selbstverantwortung und erfolgreiche zwischenmenschliche Kommunikation. Dem Einzelnen werden neueste Kenntnisse und Methoden vermittelt, um den Anforderungen des modernen Self- und Kunden-Managements gewachsen zu sein.

Termin und Veranstaltungsort

Mittwoch, 1. Februar 2012, 10.00–22.00 Uhr

Donnerstag, 2. Februar 2012, 9.00–17.00 Uhr

Hofgut Georgenthal
Georgenthal 1
65329 Hohenstein
www.hofgut-georgenthal.de

Übernachtung

Die Übernachtung im Veranstaltungshotel ist im Seminarpreis enthalten. Wir senden Ihnen nach Anmeldung Ihre persönliche Reservierungsbestätigung zu.

Seminargebühr

990,00 Euro zzgl. MwSt. für dlv-Mitglieder
1.190,00 Euro zzgl. MwSt. für Nicht-Mitglieder

Stornierungsbedingungen

Eine Stornierung bis zwei Wochen vorher ist kostenfrei möglich. Bei späterer Stornierung müssen wir Ihnen den vollen Betrag in Rechnung stellen.

Teilnahmebedingungen

Die Anmeldung ist verbindlich. Nach Eingang der Anmeldung erfolgt eine schriftliche Bestätigung. In den Teilnahmegebühren sind die Teilnehmerunterlagen sowie die gesamte Verpflegung enthalten. Die Teilnahme am Seminar ist nur nach vollständiger Bezahlung der Seminargebühr möglich.

Die Teilnehmerzahl ist auf 25 Personen begrenzt. Die Registrierung erfolgt gemäß der Reihenfolge des Anmeldeeingangs. Sichern Sie sich Ihre Teilnahme bitte rechtzeitig.



dlv – Netzwerk Ladenbau e.V.,
Koellikerstr. 13, D-97070 Würzburg
Tel. +49 (0)931 35292-0, Fax +49 (0)931 35292-29
info@netzwerk-ladenbau.de, www.netzwerk-ladenbau.de

Anmeldung zum Seminar „TOP-Führungskräfte“

Ich melde mich verbindlich für das Seminar an und akzeptiere die Stornierungs- und Teilnahmebedingungen.

Teilnehmer/Rechnungsanschrift:

Vorname Nachname

Firma

Straße, PLZ, Ort

Telefon E-Mail

Datum, Unterschrift, Firmenstempel

Bitte richten Sie Ihre Anmeldung zum Seminar ausschließlich an
dlv – Netzwerk Ladenbau e.V.: per Fax: 0931 35292-29 oder
E-Mail: info@netzwerk-ladenbau.de.